

# インターネット卸売り街「楽天B2B」 説明会 & 交流懇談会

消費者向け小売は得意ではない、ネットショップの運営に自信がないが、流通販路を拡大したい卸売業・製造業・生産法人(農協・漁協を含む)の方、奮ってご参加ください。もちろん、ネットショップ経験者も参加できます。

対象は法人の方に限定されます。

日時	平成24年2月14日(火) 16:30~19:00
場所	仙台商工会議所 7階 大会議室
内容	第一部 説明会 16:30~17:30 卸売り販路の現状と(ネット卸売)の可能性 年間流通1兆円 日本最大の小売店街「楽天市場」 楽天B2Bとは?特徴・機能・サポート、卸売り事例のご紹介 東北3県支援プラン 特典のご説明 コンサルタントとの個別相談会 第二部 交流懇談会 17:30~19:00
定員	100名
料金	説明会(参加無料) 交流懇談会2,000円
申込方法	参加申込書にご記入のうえ、FAX(022-265-8788)にてお申込みください。 お申込み後一週間以内に確認のFAXをお送りいたします。一週間を経過しても確認FAXが届かない場合は、お手数ですが当所宛にご連絡下さい。
お問合せ先	仙台商工会議所 中小企業支援部(会員連携推進チーム) TEL:022-265-8127



# 楽天B2B (卸仕入れ専門)の概要・東北3県支援プランの特典

## 楽天B2Bの概要



## 東北3県支援プランの特典

### 特典1 東北3県特設ページで御社商材の卸売りを促進

岩手県・宮城県・福島県3県の事業者の卸売りを促進する、各県用の特設卸売りページを開設、さらに各県サポーターから「応援スペシャル・コメント」掲載(予定)

会員様限定!

### 特典2 (希望企業向け) プロのライターによる無料「インタビュー&コピー制作」

雑誌・ネットショップのキャッチコピー・広告記事などを多数手がけるプロのライターが御社にインタビュー、御社商材の魅力を最大限に伝えるストーリーを無料作成

### 特典3 (説明会参加者限定!) 楽天B2B 初期登録料無料

マニュアルやサーバー設定など初回出展の際に必要な初期出展料通常20,000円を、説明会参加者に限り、無料とします。

### 特典4 (東北3県支援プラン限定) 楽天B2B 6ヶ月固定出展料優遇

通常、月25,000円~100,000円の固定出展料を、来場者に限り優遇。当日会場にて発表いたします。

### 特典5 ネット卸の成功事例をギュッと詰め込んだスタートアップ&スキルアップ両セミナー 参加無料

## 楽天市場は

### 日本最大のインターネット商店街です

楽天市場の売上げ合計 **1.1兆円!**  
出店店舗数 **38,000社** とともにNo.1

1日あたりの売り上げ **31億円**  
会員数 **約7200万人**

1日あたりの注文件数 **約40万件**  
楽天市場の売上合計 2011年1月~2011年12月

## 楽天B2B (卸仕入れ専門) は、御社の卸売り販路を拡大するインターネット卸売り街

### 楽天B2Bとは?

- ・日本最大のインターネット商店街「楽天市場」に併設された卸仕入れ専門の「インターネット卸売街 楽天B2B」
- ・消費者に「売る力」ある楽天市場小売店舗が、御社の商材を仕入れ、御社に代わって拡販する卸・仕入れサイト

### 卸売現場を反映した安心・簡単なシステム

- ・バイヤーの再仕入れを加速させる「楽天B2Bポイント」
- ・販売代金の回収も安心「楽天B2B掛払い」
- ・仕入れバイヤーは事業者のみ(消費者利用禁止)、取引条件の個別承認制、数量割引設定など、卸売に適したシステム



### 安心のサポート体制

- ・楽天B2Bでのネット卸売をサポートする専任コンサルタント制
- ・システムの使い方はもちろん、インターネットでの卸売りの成功ノウハウをご提供
- ・楽天市場の小売担当コンサルタントとも連携し仕入れを加速

### 事前説明会~出店契約~出店までの流れ

2月14日	説明会
~2月下旬まで	出店申し込み
~3月初旬まで	楽天(株)との契約締結
~3月末まで	各店舗ページ作成
3月末頃	東北応援特設ページ開設