

新規受注が 取れる! 営業力強化セミナー

既存先だけでは売上は年々減少するため、新規開拓が重要になります。成果を上げるために必要な初回アプローチや商談の進め方、効果的な提案の仕方、クロージングといった総合的な営業スキルを、実践形式で高めます。営業担当者様は、ぜひ本セミナーをご活用ください。

日時

平成29年9月7日(木) 10:00~17:00

※昼食はご用意しておりませんので、各自お取りください。

講師

ブラフマン・アンド・エス株式会社 代表取締役 田中 覚 氏

PROFILE

営業・組織・人材育成コンサルタント。リクルートにて人材採用の営業、営業企画を経て独立。その後、営業コンサルティングおよびアウトソーシング企業で唯一上場したセレブリックス社創立メンバーとして活躍。多数の企業研修講師、営業を中心とした能力制度設計監修、営業部門診断からコンサルティングによる生産性向上、営業アウトソーシング請負による実績多数。



定員

40名 ※定員になり次第締切 ※なお、セミナーの開催進行に必要な最低人数に達しない場合など、中止になることもございますので予めご了承ください。

参加費

■ 会員企業 1名 15,000円 (テキスト代・消費税込み) ■ 非会員企業 1名 25,000円 (テキスト代・消費税込み)

《1企業で3名様以上お申し込みいただいた場合》
会員企業 1名 12,000円 / 非会員企業 1名 22,000円に割引致します。

本セミナーは、会員サービス
半額クーポン利用対象事業です。

申込
方法

下記の当所ホームページのお申込みフォームより、必要事項をご入力の上送信してください。

お申し込みページ <http://www.sendaicci.or.jp/jinzai/20170907/>

申込み後に確認のメールをお送りいたします。一週間を経過しても確認のメールが届かない場合は、お手数ですが当所宛てにご連絡ください。

【締切:平成29年8月31日(木)】

受講をキャンセルされる場合は、必ず締切日までにご連絡ください。なお、締切日以降にキャンセルされた場合は、参加費の返金を致しかねますのでご了承ください。また、参加費が未納であっても「参加費全額負担」となりますのでご注意ください。

対象

営業担当者

会場

仙台商工会議所 7階 中会議室 〒980-8414 仙台市青葉区本町2-16-12

●バスご利用の場合 商工会議所前下車

●地下鉄ご利用の場合 南北線勾当台公園駅下車(南4番出口)

カリキュラム

(1) 売れる営業マンの考え方

営業の考え方を変えれば、数字が上がる! 売ろう売ろうとすると客は逃げる。精神論ではなく、営業を図式化してわかりやすく解説。

(2) 受注につながる魔法の 営業トークの作り方

新規アポがとれる! 電話トークとは?
断り文句への対処方法がわかる、つくれる。

(3) 成果が上がる営業の4ステップ

1. 初めての相手でも心を開くアプローチ
アプローチの鉄則と、差別化できるトークの作り方。
2. 相手の本音を引き出すヒアリング
ヒアリングで大事なポイントをゲーム形式で体感。
3. これだけは落としてはいけない! 受注につながる提案の組み立て方
差がつくプレゼンテーションの方法、相手に刺さるプレトークを解説。
4. ここで差がつくクロージング! すごいクロージングトークとは?
どんな商品でも通用するクロージングの極意を解説。

平成29年9月7日(木)開催 新規受注が取れる! 営業力強化セミナー

セミナー終了後に参加者交流会を開催!

本セミナーでは、セミナー終了後に参加者交流会を開催いたします。
人脈形成や情報交換の場として絶好の機会ですので、是非ご参加ください。

時間 17:00~18:00
(セミナー終了後1時間程度を予定)

場所 仙台商工会議所
4階 レストラン けやきの杜

会費 1,000円
ソフトドリンク・軽食代、消費税込。

※当日は名刺を多めに持参ください。 ※参加をキャンセルされる場合は、必ず表面のセミナー申込締切日までにご連絡ください。
※参加希望者が少数の場合には、ご連絡の上で中止とする可能性がございますのでご了承ください。

※お申込時にご入力いただく情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供に利用するほか、参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。
また、セミナー時に撮影の写真を当所ホームページ、月報「飛翔」において公開する場合があります。

10月のセミナーのご案内

10月6日(金) 13:30 - 16:00 **定員 40名**

18 EPA(経済連携協定)活用セミナー

対象 輸出事業者 **参加費** 無料

EPA(経済連携協定)の概要やメリット、また特定原産地証明の基本事項から手続き方法までをわかり易く解説するセミナー。

10月13日(金) 13:30 - 16:30 **定員 40名**

19 就業規則策定セミナー

対象 経営者・総務担当者 **参加費** 無料

就業規則を作成する意味や掲載する内容等について、具体的にモデル就業規則を使って解説するセミナー。

10月26日(木) 14:00 - 17:00 **定員 50名**

20 外食産業へのアプローチ 価値のわかる飲食店とは

対象 飲食店・ホテルなど外食産業に向けた販路開拓に取り組む食品製造・加工・卸、開発・製造・営業担当者の方等 **参加費** 3,000円
これからの外食産業の展望と現状を踏まえ、こだわりの飲食店が欲しがる食材と売り込み術を学ぶセミナー。

■ セミナーやイベント、補助金など商工会議所事業はこちらから

仙台商工会議所ウェブサイト

事業内容についてはこちらをご覧ください

仙台商工会議所 **検索**

<http://www.sendaicci.or.jp/>

仙台商工会議所メールマガジン

info@sendaicci.or.jp

月2回、セミナーやイベント等の開催情報、
助成金制度の紹介、地域情報などの
ビジネスに役立つ情報をお送りしています。

Facebook

随時更新中!

[facebook](#)

お問合せ

 **仙台商工会議所**

〒980-8414 仙台市青葉区本町2-16-12
仙台商工会議所 中小企業支援部 経営支援チーム
TEL:022-265-8127 MAIL:seminar@sendaicci.or.jp