

いちから始める営業DX化

～商談数を2倍にする対面・非対面営業の手法とは～

DXを活用したオンライン営業の進め方について学びます。集客段階から見込み客の育成方法、受注まで無理なくDXを進めるための方法等、本来あるべきソリューション型営業プロセスを整理しDXでのオンライン営業スキルについても習得します。

日時 2022年9月13日(火) 10:00～17:00

※昼食はご用意しておりませんので、各自お取りください。

講師 プラフマン・アンド・エス株式会社 代表取締役 田中 覚氏

講師
略歴

営業・組織・人材育成コンサルタント。リクルートにて人材採用の営業、営業企画を経て独立。その後、営業コンサルティングおよびアウトソーシング企業で唯一上場したセレブリックス社創立メンバーとして活躍。多数の企業研修講師、営業を中心とした能力制度設計監修、営業部門診断からコンサルティングによる生産性向上、営業アウトソーシング請負による実績多数。



定員 40名

※先着順、定員になり次第締切。
セミナーの開催進行に必要な最低人数に達しない場合など、中止になること
もございますのでご了承ください。

対象

営業担当者、営業推進・企画担当、
営業マネージャー、経営者

参加費

会員 1名 16,000円

非会員 1名 26,000円

※会員事業所に限り1事業所で3名様以上お申し込みいただいた場合▶1名13,000円に割引致します。

申込方法

下記URLのお申込みフォームより、必要事項をご入力の上送信してください。

お申込みページ

<https://www.sendaicci.or.jp/jinzai/20220913/>



申込み後に確認のメールをお送りいたします。

一週間を経過しても確認のメールが届かない場合は、お手数ですが当所宛て（TEL：265-8127）にご連絡ください。

申込締切

2022年9月6日(火)

受講をキャンセルされる場合は、必ず締切日までにご連絡ください。

締切日以降にキャンセルされた場合は、参加費の返金はいたしません。また、参加費が未納の場合はご負担いただきます。

場所

仙台商工会議所 7階 中会議室（仙台市青葉区本町2丁目16-12）

●バスご利用の場合:商工会議所前下車 ●地下鉄ご利用の場合:南北線勾当台公園駅下車(南4番出口)

研修カリキュラム

- 1/ 営業におけるDX(デジタルトランスフォーメーション)とは
- 2/ 営業のDX化の方法と成功事例
- 3/ ソリューション型リアル営業スキルを学ぶ
- 4/ オンライン営業テクニックを学ぶ

2022年9月13日(火)開催

いちから始める 営業DX化

～商談数を2倍にする対面・非対面営業の手法とは～

申込方法

下記URLのお申込みフォームより、必要事項をご入力の上送信してください。

[お申込みページ](#)

<https://www.sendaicci.or.jp/jinzai/20220913/>



お申込み後に確認のメールをお送りいたします。

一週間を経過しても確認のメールが届かない場合は、お手数ですが当所宛て(TEL:265-8127)にご連絡ください。

※お申込みを受付後に「受講票」発行は致しません。定員に達し、受付出来かねる場合のみご連絡致します。

※ご入力いただいた情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供に利用するほか、参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。また、セミナー時に撮影の写真を当所ホームページ、月報「飛翔」において公開する場合があります。

「新型コロナウイルス感染防止」ご協力をお願い

本セミナー受講にあたり、マスク着用や検温、手洗い・アルコール消毒等に努めていただくとともに、発熱や体調不良等の症状のある方は受講を見送るなど何卒ご協力の程よろしくお願いいたします。

今後の感染拡大の状況等により、やむを得ず開催を見合わせる場合や開催方法を変更する場合がありますので、ご了承くださいませようお願いいたします。

今後のセミナーのご案内

10月12日(水) 13:30～16:30 定員 40名 貿易実務セミナー 輸出業務を行う際の必要な手続きのポイントや法改正等について解説します。 ■対象：輸出事業者等 ■参加費：無料	10月19日(水) 13:30～15:00 定員 40名 インボイス制度対策セミナー 2023年10月1日から、複数税率に対応した消費税の仕入税額控除の方式として適格請求書等保存方式(インボイス制度)が導入されます。本制度内容、実務上の対応やポイントを把握し、今後の事業への影響と対策を解説します。 ■対象：小規模事業者等 ■参加費：無料
10月20日(木) 15:00～17:00 定員 40名 プレゼンテーションスキルアップセミナー 相手の心を動かすプレゼンテーションとは何か、そのために必要な準備やポイント等について、実践を交えながらわかりやすく解説します。 ■対象：広報・営業担当者 ■参加費：無料	10月26日(水) 13:30～16:30 定員 40名 3時間でわかる!「訴訟リスクに対応する労務管理のポイント」 労働法の基礎知識をお伝えすると共に、労働契約存続中・終了時の訴訟リスクに対応するための労務管理のポイントを、裁判例などの事例を交えて解説。企業側が労働法を理解することで無用な紛争を予防するとともに、速やかな解決を図ることを目指します。 ■対象：経営者・労務担当者等 ■参加費：無料

セミナーやイベント、補助金など商工会議所事業はこちらから

仙台商工会議所ウェブサイト

事業内容についてはこちらをご覧ください

[仙台商工会議所](#)

検索

<https://www.sendaicci.or.jp/>

仙台商工会議所メールニュース



月2回、セミナーやイベント等の開催情報、助成金制度の紹介、地域情報などビジネスに役立つ情報をお送りしています。

Facebook

随時更新中!



お問合せ

仙台商工会議所

〒980-8414 仙台市青葉区本町2-16-12 経営支援グループ
TEL:022-265-8127 MAIL: seminar@sendaicci.or.jp

感染防止 思いやり宣言

STOP! コロナ

仙台 感染症対策・地域経済循環プロジェクト