

仙台商工会議所 販路拡大支援事業

伊達な商談会



仙台国際空港

「仙台国際空港(株)」との個別商談会

旅の記憶に東北の彩りを添えることができる商品を募集中

企業メッセージ

仙台国際空港(株)は、仙台空港ターミナルビル2階総合売店「萩」、国内線搭乗待合室内「SKY SHOP BOOMERANG」、国際線搭乗待合室内免税売店「VEGA」を運営しています。「東北ブランドの発信」をビジョンに掲げ、東北の食の豊かさや伝統文化を発信していきたいと考えております。観光旅客に向けた魅力的な商品の販売を強化したく、皆様の積極的なご提案をお待ちしております。

日時

2026年**1月22日**(木)
10:00～17:00 〈1商談25分〉

場所

仙台商工会議所 8階中会議室
(仙台市青葉区本町2-6-12)

定員

20社程度

申込締切

2026年1月9日(金) 12:00

参加費

東北六県内
商工会議所会員事業所・・・3,000円
上記以外・・・・・・・・・・10,000円

対象

東北六県内の事業所
※本社所在地が東北六県外の事業者は
対象外となります。

商談品目

詳細は裏面をご覧ください。

バイヤー企業情報

対象品目・参加バイヤー等

御申し込みは



仙台国際空港

会社設立 2015年11月2日 資本金 100,000千円
所在地 宮城県名取市下増田字南原無番地
店舗 総合売店「萩」、
「SKY SHOP BOOMERANG」、
免税売店「VEGA」など
URL <https://www.sendai-airport.co.jp/company/>

商談品目

- ①国内線売店：土産品（菓子、海産、畜産、農産加工品）弁当等
- ②国際線免税売店：東北をPRできる食品および工芸品・雑貨品・酒類等

希望する
商品の特徴

東北各県のお土産品として成立するもの

参加バイヤー

施設営業部商業運営グループ
直営店担当（国内・国際・催事）

参加にあたっては、裏面詳細・注意事項を確認し、
下記の二次元コードよりお申込みください。
FCP商談シート、商品説明資料、会社概要、
見積書等を申込フォームより添付ください。
※添付ができない場合は、郵送またはメールご送付願います。
※必要書類に不足があった際は対象外となります。
※当商談会の詳細は裏面をご確認ください。

商談会のお申し込みはこちら⇒

URL：<https://business.form-mailer.jp/fms/a120f0ce308006>



商談会の開催情報や販路拡大に繋がる情報を
定期的に配信しております。

伊達な商談会メールニュース

メールニュースのご登録はこちら⇒



※当商談会のチラシは裏面をご覧ください。

※当所からの商談決定の連絡以降のキャンセルについては参加費を全額負担いただきます。予めご了承ください。

※会場内外問わず調理行為、危険物の持ち込みはできません。

※本商談会を契機として発生した取引等のトラブルについて、当初は一切の責任を負いませんのでご了承ください。



仙台商工会議所



仙台国際空港

「仙台国際空港(株)」との個別商談会

～「made in tohoku」の商材を募集中～

①バイヤー・商談品目	(1) 国内線 売店 土産品（菓子、海産加工品、畜産加工品、農産加工品、雑貨品）、弁当、調理可能な食材（冷凍、レトルト）、スナックフーズ、飲料水 等
	(2) 国際線 免税売店 東北をPRできる「made in tohoku」の食品、工芸品、雑貨品、酒類（日本酒・焼酎等） ※納入に当たっては、所轄税務署への保税申請が必要となります
②展開先	・ 2階 総合売店「萩」 ・ 催事出店エリア ・ 国内線搭乗待合室売店「SKY SHOP BOOMERANG」 ・ 国際線免税売店「VEGA」
③開催日時	2026年1月22日（木） 10:00～17:00 〈1商談：25分〉
④商談形式	個別商談〈1商談：25分〉 申込締切後、バイヤーによる事前選考の上、商談スケジュールを決定します。
⑤希望商品の特徴	東北各県のお土産品として成立するもの
⑥対象外品目	(1) 国内線 売店 化粧品、刃物・工具等、火薬等を使用した商品（花火等）
	(2) 国際線 免税売店 (1) の項目に加え、畜産加工品（仙台牛タン等の牛肉関係）、大きな商品（トイレの便座 等）
⑦取引条件	ご提案の商品により、可能な限りご対応させていただきます。
⑧新規取引先の条件	・ PL保険に加入していること ・ HACCP対応工場で製造していること
⑨成立後の取引の流れについて	直接取引の場合と指定の卸売業者へ紹介する場合とがございます。 当日、ご相談しながら個別に対応させていただきます。

※商談可否のご連絡については、1月16日（金）前後を予定しております。



販路拡大



仙台商工会議所では、地域商工業者の『販路拡大』を実現するため、商談・機会の提供、PR支援、専門家や職員による伴走型の支援を通じ、事業成長を力強くサポートしています。新規顧客や市場の開拓、競争力強化を目指す事業者の皆さまへ、販路開拓に関する課題を解決し、ビジネスの可能性を広げるために、ぜひ本事業をご活用ください！

GROW UP↑



伊達な商談会

売買双方の希望を考慮した
事前予約型のマッチング商談会



「伊達な商談会」はBtoB向けの販路開拓支援として、バイヤーとサプライヤー企業の1対1で行う商談会です。商工会議所のネットワーク力を活かし全国からのバイヤー招請や、職員とバイヤー経験を持つ専属コーディネーターが成約に向けたサポートを行います。商談会後のフォロー・商品ブラッシュアップなど事業者の販路開拓を支援します。



仙台ございんマルシェ

新商品・新サービス・テストマーケティング・発信力強化事業



店頭での顧客ニーズ調査・分析支援

【小売・サービス事業者等の方向け】



広報・情報発信支援

仙台商工会議所の媒体で伝わる宣伝を！



専門家によるマーケティング支援

データに基づいた総合的なサポート！



展示会・商談会の出展料補助

【小規模事業者限定】他地域での販促活動を応援します！



ザ・ビジネスモール

【外部リンク】日本全国の企業を応援する商取引支援サイト



仙台商工会議所

【お問い合わせ】仙台商工会議所 中小企業支援部 経営支援グループ

〒980-0014 仙台市青葉区本町2丁目16-12

Mail: keiei-all3@sendaicci.or.jp TEL:022-265-8127 FAX:022-214-8788