

仙台商工会議所 販路拡大支援事業

伊達な商談会



三越伊勢丹グループ

エムアイフーズスタイル

## 「(株)エムアイフーズスタイル」との個別商談会

三越伊勢丹グループの「クイーンズ伊勢丹」にて販売できる販路開拓のチャンス！

### 企業メッセージ

(株)エムアイフーズスタイルは「三越伊勢丹グループ」の「食」を担う企業として誕生しました。高品質スーパーマーケット「クイーンズ伊勢丹」や百貨店内の店舗において、食を通じて「豊かなライフスタイル」はもとより、「価値ある体験」をご提供し、お客様に「ささやかな感動と喜び」をお届けしております。高品質で安全な食品をお客様にご提供すること、そしてスーパーマーケットとしてできる事、食生活を通じて、より多くのお客様に最高の笑顔をお届けすることを1番に考え、お客様のご期待にお応えできるよう取り組んでまいります。

日時

2026年4月14日(火)

10:00～17:00 〈1商談25分〉

※商談可否のご連絡については、  
10日前を予定しております。

場所

仙台商工会議所 8階中会議室  
(仙台市青葉区本町2-6-12)

申込締切

2026年3月27日(金) 12:00

参加費

東北六県内  
商工会議所会員事業所・・・ 3,000円  
上記以外…………… 10,000円

対象

東北六県内の事業所

※本社所在地が東北六県外の事業者は  
対象外となります。

◎詳細は裏面をご覧ください。

バイヤー企業情報

会社設立 2017年12月1日 資本金 100百万円  
所在地 東京都新宿区西落合2-18-20  
ナレッジパーク落合ビル3階  
店舗 1都3県に21店舗  
U R L <https://www.im-food.co.jp/>

対象品目・参加バイヤー等

商談品目

酒（日本酒・ワイン）  
水産物・水産加工品・寿司素材

希望する  
商品の特徴

希少性高く、東京での取扱いが少ない  
添加物が少なく素材を活かした商品

参加バイヤー

商品統括本部 酒バイヤー  
岩田 慶一郎氏  
商品統括本部 水産バイヤー  
小暮 良介氏

御申し込みは

参加にあたっては、裏面詳細・注意事項を確認し、  
下記の二次元コードよりお申込みください。  
FCPシート、商品説明資料、会社概要、見積書等を  
申込フォームより添付ください。  
※FCPシートとは、事業所様が「伝えたい情報」とバイヤーが  
「知りたい情報」をまとめた商談会用のシートです。  
※添付ができない場合は、郵送またはメールご送付願います。

商談会のお申し込みはこちら⇒

URL：<https://business.form-mailer.jp/fms/57abab1d326866>



商談会の開催情報や販路拡大に繋がる情報を  
定期的に配信しております。

伊達な商談会メールニュース

メールニュースのご登録はこちら→



### ◎注意事項 ご確認ください

※当所からの商談決定の連絡以降のキャンセルについては参加費を全額負担いただきます。予めご了承ください。

※会場内外問わず調理行為、危険物の持ち込みはできません。

※本商談会を契機として発生した取引等のトラブルについて、当初は一切の責任を負いませんのでご了承ください。



仙台商工会議所



エムアイフードスタイル

「(株)エムアイフードスタイル」との個別商談会

～東北の美味しい拘り食品、お客様を笑顔にできる商材を募集中～

①開催日時	2026年4月14日（火） 10:00～17:00	②商談形式	個別商談〈1商談：25分〉 事前マッチング制
③商談品目	・酒（日本酒・ワイン） ・水産物、水産加工品、水産塩干加工品 ・寿司材料	④展開先	・スーパーマーケット（クイーンズ伊勢丹） 東京・神奈川・埼玉・千葉 20店舗 ・百貨店（水産塩干物のみ） 伊勢丹＝新宿・立川・浦和 三越＝日本橋・銀座
⑤希望商品の 特徴	・希少性が高く、東京での取扱いが少ない商品 ・添加物が少なく素材を活かした商品	⑥対象外品目	③商談品目以外は対象外となります。
⑦取引条件	・ロット数：要相談 ・価格帯：要相談 ・掛け率：要相談	⑧その他	その他条件については、ご提案の商品により、 可能な限りご対応させていただきます。

#### < 伊達な商談会 過去の実績 >

	全商談数	成約率
2024年度	120回	38.3%
2023年度	216回	32.9%
2022年度	268回	26.5%



#### 伊達な商談会

売買双方の希望を考慮した  
事前予約型のマッチング商談会



写真/商談会場

「伊達な商談会」はBtoB向けの販路開拓支援として、バイヤーとサプライヤー企業の1対1で行う商談会です。商工会議所のネットワーク力を活かし全国からのバイヤー招請や、職員とバイヤー経験を持つ専属コーディネーターが成約に向けたサポートを行います。商談会後のフォロー・商品ブラッシュアップなど事業者の販路開拓を支援します。



#### 仙臺ございんマルシェ

新商品・新サービス・テストマーケティング・発信力強化事業



#### 店頭での顧客ニーズ調査・分析支援

【小売・サービス事業者等の方向け】



#### 広報・情報発信支援

仙台商工会議所の媒体で伝わる宣伝を！



#### 専門家によるマーケティング支援

データに基づいた総合的なサポート！



#### 展示会・商談会の出展料補助

【小規模事業者限定】他地域での販促活動を応援します！



#### ザ・ビジネスモール

【外部リンク】日本全国の企業を応援する商取引支援サイト



仙台商工会議所

【お問い合わせ】仙台商工会議所 中小企業支援部 経営支援グループ

〒980-0014 仙台市青葉区本町2 丁目16-12

Mail: keiei-all3@sendaicci.or.jp TEL: 022-265-8127 FAX: 022-214-8788