

仙台商工会議所 販路拡大支援事業

伊達な商談会



 Takashimaya

## 「(株)高島屋」との個別商談会

拘りの商品を老舗百貨店「(株)高島屋」にて販売できる販路拡大のチャンス！

### 企業メッセージ

(株)高島屋は「いつも、人から。」という経営理念のもと、日々の企業活動を行っております。創業から190年以上の歴史を誇り、時代の変化に寄り添いながら心地よい上質な暮らしをお客様に提供してまいりました。当社ならではの特徴ある店づくりやサービスの充実により多様化するニーズに対応し、これからも全員がここをひとつにして、皆様の素晴らしい商品とともに、新しい価値を創り上げたいと考えております。お客様に新しさや喜び、感動を与えられるような商品をお待ちしております。

日時

2026年5月14日(木)

10:00～17:00 〈1商談25分〉

※商談可否のご連絡については、  
2週間前を予定しております。

場所

仙台商工会議所 8階中会議室  
(仙台市青葉区本町2-6-12)

申込締切

2026年4月21日(火) 12:00

参加費

東北六県内  
商工会議所会員事業所・・・ 3,000円  
上記以外…………… 10,000円

対象

東北六県内の事業所

※本社所在地が東北六県外の事業者は  
対象外となります。

◎詳細は裏面をご覧ください。

バイヤー企業情報

会社設立 1831年1月10日 資本金 660億25百万円

所在地 大阪府大阪市中央区難波5丁目1-5

店舗 国内16店舗(百貨店12店舗)

国外5店舗(百貨店4店舗)

URL www.takashimaya.co.jp

対象品目・参加バイヤー等

商談品目 惣菜、菓子、生鮮食品

希望する  
商品の特徴

- 自家需要の個食
  - 訳あり、増量のお買い得パック品
  - サステナブルに関連する食品
- ※賞味期限60日以上希望(冷凍・冷蔵・常温可)  
対象顧客40代～

参加バイヤー

MD本部食料品部 罇 征一郎氏  
星川 陽子氏

御申し込みは

参加にあたっては、裏面詳細・注意事項を確認し、  
下記の二次元コードよりお申込みください。

FCPシート、商品説明資料、会社概要、見積書等を  
申込フォームより添付ください。

※FCPシートとは、事業所様が「伝えたい情報」とバイヤーが  
「知りたい情報」をまとめた商談会用のシートです。

※添付ができない場合は、郵送またはメールご送付願います。

商談会のお申し込みはこちら⇒

URL: <https://business.form-mailer.jp/fms/321f7ef9327767>



商談会の開催情報や販路拡大に繋がる情報を  
定期的に配信しております。

伊達な商談会メールニュース

メールニュースのご登録はこちら→



### ◎注意事項 ご確認ください

※当所からの商談決定の連絡以降のキャンセルについては参加費を全額負担いただきます。予めご了承ください。

※会場内外問わず調理行為、危険物の持ち込みはできません。

※本商談会を契機として発生した取引等のトラブルについて、当初は一切の責任を負いませんのでご了承ください。



仙台商工会議所



## 「株高島屋」との個別商談会

～東北地方から生まれた、こだわりの商材を募集中～

①開催日時	2026年5月14日（木） 10:00～17:00	②商談形式	個別商談〈1商談：25分〉 事前マッチング制
③商談品目	惣菜、寿司、弁当、和洋菓子、生鮮食品	④展開先	高島屋ローズキッチン月刊誌 お届けエリア1都13県 宮城～岐阜
⑤希望商品 の特徴	・自家需要の個食 ご当地を感じられる食材を使用した惣菜・ 弁当（油調済）、ご飯のお供、和洋菓子 ・訳あり、増量のお買い得パック品 ・サステナブルに関連する食品	⑥対象外品目	③商談品目以外は対象外となります。
⑦取引条件	・ロット数：要相談 ・価格帯：600円～2000円 ・掛け率：要相談	⑧その他	・賞味期限60日以上希望 （冷凍・冷蔵・常温可） ・対象顧客40代～

### <伊達な商談会 過去の実績>

	全商談数	成約率
2024年度	120回	38.3%
2023年度	216回	32.9%
2022年度	268回	26.5%



### 伊達な商談会

売買双方の希望を考慮した  
事前予約型のマッチング商談会



写真/商談会風景

「伊達な商談会」はBtoB向けの販路開拓支援として、バイヤーとサプライヤー企業の1対1で行う商談会です。商工会議所のネットワーク力を活かし全国からのバイヤー招請や、職員とバイヤー経験を持つ専属コーディネーターが成約に向けたサポートを行います。商談会後のフォロー・商品ブラッシュアップなど事業者の販路開拓を支援します。



#### 仙臺ございんマルシェ

新商品・新サービス・テストマーケティング・発信力強化事業



#### 店頭での顧客ニーズ調査・分析支援

【小売・サービス事業者等の方向け】



#### 広報・情報発信支援

仙台商工会議所の媒体で伝わる宣伝を！



#### 専門家によるマーケティング支援

データに基づいた総合的なサポート！



#### 展示会・商談会の出展料補助

【小規模事業者限定】他地域での販促活動を応援します！



#### ザ・ビジネスモール

【外部リンク】日本全国の企業を応援する商取引支援サイト



## 仙台商工会議所

【お問い合わせ】仙台商工会議所 中小企業支援部 経営支援グループ

〒980-0014 仙台市青葉区本町2 丁目16-12

Mail: keiei-all3@sendaicc.or.jp TEL: 022-265-8127 FAX: 022-214-8788