

仙台商工会議所 販路拡大支援事業

伊達な商談会



「(株)藤崎」との個別商談会

～創業207年、東北地区トップの百貨店へ販路拡大のチャンス！～

企業メッセージ

株式会社藤崎は東北最大の商業地区「一番町」に本店、県内外に14店舗のサテライトショップを構えております。創業以来、経営理念である『地域発展』、『お客様第一』、『創意実行』を大切に歩いてまいりました。これからもお客様の笑顔とご満足が一番の価値とし、心を尽くしてまいります。お客様に新しさや楽しさ、驚き、憧れや感動を与えられるような商品・ご提案者様・ご紹介者様とお会いできるのを心より楽しみにしております。

日時

2026年5月25日(月)

10:00～17:00 <1商談25分>

※商談可否のご連絡については、
10日前を予定しております。

場所

仙台商工会議所 7階大会議室
(仙台市青葉区本町2-6-12)

申込締切

2026年5月8日(金) 12:00

参加費

東北六県内
商工会議所会員事業所・・・3,000円
上記以外・・・・・・・・・・10,000円

対象

東北六県内の事業所

※本社所在地が東北六県外の事業者は
対象外となります。

◎詳細は裏面をご覧ください。

バイヤー企業情報

会社設立 1819年 資本金 4億円
所在地 仙台市青葉区一番町3丁目2番17号
店舗 本店他、18店舗（宮城県、岩手県、
山形県、福島県、秋田県）
URL <https://www.fujisaki.co.jp/>

対象品目・参加バイヤー等

- ①本館 食品担当
食品、水産/農産/畜産加工品、グロサリー、日配品、
和洋菓子、食品催事、酒類
- ②食品ギフト、EC（通販）担当
中元/歳暮ギフト商品、パーソナルギフト
- ③地域店舗営業部（県内外の小規模店舗）
食品（レトルト品・冷凍食品も含む）、リビング用品、
生活雑貨
- ④フードマーケット事業部（直営スーパー・泉区寺岡）
こだわり商品、高級テイストの商品（百貨店同位のテイスト）

御申し込みは

参加にあたっては、裏面詳細・注意事項を確認し、
下記の二次元コードよりお申込みください。
FCPシート、商品説明資料、会社概要、見積書等を
申込フォームより添付ください。
※FCPシートとは、事業所様が「伝えたい情報」とバイヤーが
「知りたい情報」をまとめた商談会用のシートです。
※添付ができない場合は、郵送またはメールご送付願います。

商談会のお申し込みはこちら⇒

URL：<https://business.form-mailer.jp/fms/50dedcfb326885>



商談会の開催情報や販路拡大に繋がる情報を
定期的に配信しております。

伊達な商談会メールニュース

メールニュースのご登録はこちら→



◎注意事項 ご確認ください

- ※当所からの商談決定の連絡以降のキャンセルについては参加費を全額負担いただきます。予めご了承ください。
- ※会場内外問わず調理行為、危険物の持ち込みはできません。
- ※本商談会を契機として発生した取引等のトラブルについて、当初は一切の責任を負いませんのでご了承ください。



仙台商工会議所



FUJISAKI

「(株)藤崎」との個別商談会

～新しさ・楽しさ・驚き・憧れ・感動を与える商品を募集中～

①バイヤー・商談品目	①本館 食品担当 食品、水産/農産/畜産加工品、グロサリー、日配品、和洋菓子、食品催事、酒類	
	②食品ギフト、EC（通販）担当 中元/歳暮ギフト商品、パーソナルギフト	
	③地域店舗営業部（県内外の小規模店舗） 食品（レトルト品・冷凍食品も含む）、リビング用品、生活雑貨	
	④フードマーケット事業部（直営スーパー・泉区寺岡） こだわり商品、高級テイストの商品（百貨店同位のテイスト）	
②開催日時	2026年5月25日（月） 10:00～17:00（1商談：25分）	③商談形式 個別商談（1商談：25分） 申込締切後、バイヤーによる事前選考の上、 商談スケジュールを決定します。
④希望商品の 特徴	<ul style="list-style-type: none"> ・お土産品、お菓子など東北の素材が使われているもの ・東北6県の銘品・銘菓・工芸品、酒類（こだわり品） ・東北各地に根差したソルフードや隠れた銘品、シーズンに合わせた食材 ・通販、ギフト商品（日用品も含む）として対応可能な商品 	⑤対象外品目 <ul style="list-style-type: none"> ・生鮮品 ・素材に特徴のない商品 ・輸入食品
⑥展開先	上記①～④ 各販売場所	⑦取引条件 ロット数、価格帯、掛け率等については、ご提案の商品により、可能な限りご対応させていただきます。
⑧その他	<ul style="list-style-type: none"> ・ HACCP対応工場で製造していること ・ PL保険に加入していること ・ 直接取引の場合と指定の卸売業者へ紹介する場合とがございます。 ・ 当日ご相談しながら対応させていただきますので御見積をご持参ください。 	

<伊達な商談会 過去の実績>

	全商談数	成約率
2024年度	120回	38.3%
2023年度	216回	32.9%
2022年度	268回	26.5%



伊達な商談会

売買双方の希望を考慮した
事前予約型のマッチング商談会



「伊達な商談会」はBtoB向けの販路開拓支援として、バイヤーとサプライヤー企業の1対1で行う商談会です。商工会議所のネットワーク力を活かし全国からのバイヤー招請や、職員とバイヤー経験を持つ専属コーディネーターが成約に向けたサポートを行います。商談会後のフォロー・商品ブラッシュアップなど事業者の販路開拓を支援します。



仙台ございんマルシェ

新商品・新サービス・テストマーケティング・発信力強化事業



店頭での顧客ニーズ調査・分析支援

【小売・サービス事業者等の方向け】



広報・情報発信支援

仙台商工会議所の媒体で伝わる宣伝を!



専門家によるマーケティング支援

データに基づいた総合的なサポート!



展示会・商談会の出展料補助

【小規模事業者限定】他地域での販促活動を応援します!



ザ・ビジネスモール

【外部リンク】日本全国の企業を応援する商取引支援サイト



仙台商工会議所

【お問い合わせ】 仙台商工会議所 中小企業支援部 経営支援グループ

〒980-0014 仙台市青葉区本町2 丁目16-12

Mail: keiei-all3@sendaicci.or.jp TEL:022-265-8127 FAX:022-214-8788