

2020年度 セミナーのご案内

Seminar information

人材育成は企業活動の要であり、
企業の発展には欠かせない役割の一つです。
それぞれの立場や役割によって必要とされる
職務遂行能力は違います。

仙台商工会議所では、
新入社員から管理職・経営者まで
それぞれの立場の方が実践で学べる
セミナーを多数開催致します。
毎年多くの皆様に好評の当所セミナーを、
ぜひ貴社の“人材育成”にお役立てください。

▶ 講習会・セミナーの特徴

階層別・スキル(分野)別を選択できる!

新入社員から経営者まで階層別の講座や、人気講師のセミナー、
またスキル(分野)別(階層別・目的別・職種別)の講座もあり、
ニーズにあわせて受講いただけます!

講義 + 実践の多彩な講義内容!

経験豊富な講師陣による事例紹介や分かりやすい説明に加え、
実践的な内容ですぐに業務に生かれます!

受講者同士の新たな交流も!

グループワーク形式のセミナーも多く、受講者同士の交流を深めて
いただけます。知識を深めるだけでなく、情報交換や人脈形成にも
ご活用いただけますので、ビジネスチャンスに繋がります!



問い合わせ先

 仙台商工会議所

Tel.022-265-8127

✉ seminar@sendaicci.or.jp

仙台商工会議所ウェブサイト

事業内容についてはこちらをご覧ください

仙台商工会議所

検索

<https://www.sendaicci.or.jp/>

仙台商工会議所メールニュース



月2回、セミナーやイベント等の
開催情報、助成金制度の紹介、
地域情報などビジネスに役立つ
情報をお送りしています。

Facebook

随時更新中!

facebook

2020年6月吉日

各 位

延期した5～7月当所主催セミナーの一部再開のお知らせ

新型コロナウイルス感染症の影響により、5～7月に予定していたセミナーの開催を延期しておりましたが、この度、感染対策を講じたうえで、下記日程により再度開催することが決定しましたのでお知らせいたします。

なお、一部のセミナーは都合により今年度の開催を中止いたしましたので、参加を予定されていた皆様におかれましては、大変申し訳ございませんが、ご理解いただきますようよろしくお願い申し上げます。

参加募集については、開催月の約1か月前にホームページ等でお知らせする予定です。

但し、今後の感染拡大の状況等により、やむを得ず開催を再度見合わせる場合がありますので、何卒ご了承くださいますようお願いいたします。

記

	セミナー名	日時	場所	定員	有料/無料
1	働き方改革実務対応セミナー	2020年10月19日(月) 13:30～16:30	仙台商工会議所 7階中会議室	20名	無料
2	これで安心！企業が注意すべき 民放改正のポイント	2020年11月24日(火) 13:30～16:30	仙台商工会議所 7階中会議室	20名	無料
3	経理の基本セミナー	2020年10月12日(月) 13:00～17:00	仙台商工会議所 7階大会議室	40名	無料
4	キャッシュレスとクラウド会計 による業務効率化	2020年12月9日(水) 13:30～15:00	TKP 勾当台	40名	無料
5	次世代リーダー養成セミナー	2021年2月25日(木) 10:00～17:00	仙台商工会議所 7階大会議室	40名	会 員 16,000 円 非会員 26,000 円

【今年度開催中止のセミナー】

- ①ダイバーシティ時代のリーダーシップ研修
- ②カスタマー・ハラスメントに負けない危機管理的顧客対応指針
- ③Google の検索動向を踏まえた効果的なネット集客 PR
- ④新規受注が取れる！営業力強化セミナー

※受講の際は、マスク着用・検温・手指の消毒等ご協力いただきますようお願いいたします。

【お問合せ】仙台商工会議所 経営支援チーム

TEL:022-265-8127

組織の活性化へ直結する人材育成に

仙台商工会議所の 講習会・セミナーの 活用を！



企業にとって人材は重要な経営資源です。

各社ごとに自社が望む社員像があり、新入社員から中堅社員、リーダー・管理職と、各段階で身に付けさせてもらいたい、出来てほしいと期待する能力があり、それを習得させるための社員育成プランをお持ちのことと思います。

仙台商工会議所では、企業規模や業種、業態などを問わず、階層別、職種別の豊かなバリエーションで、講習会・セミナーを開催しています。

ぜひ、貴社の人材育成にご活用ください。

※スキル(分野)別セミナー ……

階層別	… 経営者・管理職・中堅・若手・新入社員系
目的別	… ビジネススキル・マネジメントスキル等系
職種別	… 総務・人事・経迎・営業・企画等系



5
月

5月13日(水)[15:00~18:00] 目的別

定員40名

1 事業計画策定セミナー&個別相談会

対象 小規模事業者等

参加費 無料

経営の重要な指針となり、融資や補助金申請にも生かせる「事業計画策定」のポイントを解説、終了後に個別アドバイスをを行う個別面談も実施します。

5月14日(木)[10:00~17:00] 目的別

定員40名

2 ダイバーシティ時代のリーダーシップ研修

対象 管理職等

参加費 会員:16,000円 / 非会員:26,000円

管理職・リーダーが、これからの不確定・不安定・見通しの利きづらい時代に、眠れる人財“女性”を更に戦力化していくため、女性ならではの“脳”の特徴について、様々な事例を用いてわかりやすく解説します。

5月21日(木)[13:30~16:30] 職種別

定員40名

3 働き方改革実務対応セミナー

対象 経営者・総務担当者等

参加費 無料

働き方改革を実現するために企業が理解すべき法律や実務への対応方法、企業への影響を解説します。

5月27日(水)[13:30~16:30] 職種別

定員40名

4 これで安心！ 「企業が注意すべき民法大改正のポイント」

対象 経営者・一般社員等

参加費 無料

仕事や生活の基本的なルールである民法の大改正が2020年4月1日に施行されたことに伴い、その概要と保証や時効等、注意すべきポイントについて具体例を用いながら楽しくわかりやすく解説します。

6
月

6月4日(木)[13:00~17:00] 職種別

定員40名

5 経理の基本セミナー

対象 新任・中堅経理担当者等

参加費 無料

簿記の仕組みや経理の基礎知識、決算書の読み方や生かし方等の経理担当者として知っておきたい知識を網羅できます。

6月9日(火)[10:00~16:00] 目的別 職種別

定員40名

6 カスタマー・ハラスメントに負けない 危機管理的顧客対応指針

対象 総務担当者等

参加費 会員:16,000円 / 非会員:26,000円

CS対応をベースとしつつ、クレームの手口を踏まえた実践的な危機管理的顧客対応指針で、対応力・武器に磨きをかけます。

6月11日(木)[13:30~15:00] 職種別

定員40名

7 キャッシュレスとクラウド会計による業務効率化

対象 中小企業・小規模事業者等

参加費 無料

今後も導入が進むキャッシュレス決済の現状と課題を整理し、クラウド会計の導入による経理事務の業務効率化について説明。併せて2023年から導入が予定されている適格請求書等保存方式(インボイス制度)について制度解説を行います。

6月19日(金)[13:30~15:30] 目的別 職種別

定員40名

8 Googleの検索動向を踏まえた 効果的なネット集客PR

対象 経営者等

参加費 無料

ITを使って「顧客を増やしたい!」、「売上を伸ばしたい!」という方へ活用術・成功事例をわかりやすく紹介します。

7月

7月9日(木)[16:30~19:00] 目的別 職種別

定員40名

9 プレスリリースセミナー【基礎編】

対象 広報・営業担当者等

参加費 無料

プレスリリースの基本的知識の習得や記者の目に留まる原稿の書き方をわかりやすく解説します。

7月16日(木)[10:00~17:00] 職種別

定員40名

10 新規受注が取れる!営業力強化セミナー

対象 営業担当者等

参加費 会員:16,000円 / 非会員:26,000円

新規開拓で、成果を上げるために必要な初回アプローチや商談の進め方、クロージングといった総合的な営業スキルを実践形式で高めます。

7月22日(水)[16:00~18:00] 目的別 職種別

定員60名

11 商品企画ワンポイントセミナー

対象 商品企画担当者等

参加費 無料

数々のヒット商品を企画・販売する大手通販事業者の商品企画チームが実践するノウハウや発想力、企画力を高める方法を学びます。

7月28日(火)[10:00~17:00] 階層別

定員40名

12 次世代リーダー養成セミナー

対象 新任管理職(主任・リーダー)~中・上級管理職(幹部候補)等

参加費 会員:16,000円 / 非会員:26,000円

企業の存続発展を確かなものにする上で次代を担う人材育成は非常に重要であることから、次世代のリーダー(幹部)として必要な「考え方」「あり方」「やり方」について、実習を交えて学びます。

8月

8月27日(木)[15:00~17:00] 職種別

定員40名

13 デジタルマーケティングセミナー

対象 小規模事業者等

参加費 無料

消費者の購買行動が複雑化する中、顧客から得たデータを活用し効果的な集客や顧客満足度の向上に繋げられるデジタルマーケティング手法の基本について解説します。

8月27日(木)[16:00~18:00] 目的別 職種別

定員60名

14 商品企画ワンポイントセミナー

対象 商品企画担当者等

参加費 無料

数々のヒット商品を企画・販売する大手通販事業者の商品企画チームが実践するノウハウや発想力、企画力を高める方法を学びます。

9月

9月3日(木)[15:00~17:00] 目的別 職種別

定員40名

15 プレゼンテーションスキルアップセミナー

対象 広報・営業担当者等

参加費 無料

自分の伝えたいことをいかにお客様にわかってもらうか、基礎的なプレゼンテーションスキルの実践も交えて学ぶセミナーです。

9月10日(木)[10:00~16:00] 階層別

定員40名

16 ビジネスマナー&質の高い仕事の進め方セミナー

対象 若手社員(入社1年目~5年目程度の方)等

参加費 会員:16,000円 / 非会員:26,000円

これまでの仕事を振り返り、客観的に自分の立ち位置を把握し、今後、意欲的かつ主体的に仕事を進めるうえで欠かせないワンランク上のコツと、仕事を円滑に進めるために身につけておきたいビジネスマナーの基本について学びます。

9月16日(水)[10:00~17:00] 階層別

定員30名

17 ゲームで学ぶボトルネック! ~全体最適がもたらす経営改善~

対象 経営者・経営幹部の方等

参加費 会員:16,000円 / 非会員:26,000円

「どんな複雑なシステムでも、常に、ごく少数の要素に支配されている」という包括的な経営哲学でもある『制約理論(TOC:Theory of constraints)』について、ゲーム形式に仕立て上げわかりやすく学びます。

9月28日(月)[13:30~16:30] 職種別

定員40名

18 紛争予防・解決のための労働法の基礎知識

対象 経営者・労務担当者等

参加費 無料

労働法の基礎知識、労働契約存続中・終了時の諸問題について、裁判例などの事例を含めて解説。企業側が労働法を理解することで無用な紛争を予防するとともに、速やかな解決を図ることを目指します。

9
月
12
月

- | | |
|----------------------------------|----------------------------------|
| 1 9月25日(金) [15:00~19:00] | 4 10月30日(金) [16:00~19:00] |
| 2 10月2日(金) [16:00~19:00] | 5 11月13日(金) [15:00~19:00] |
| 3 10月16日(金) [15:00~19:00] | 6 12月4日(金) [13:00~16:00] |

目的別 職種別

定員 **10** 社

19 新商品企画アカデミー【全6回】

「生活者視点のものづくり」をするための考え方や技術を実践的に学びます。

対象 商品企画担当者等

参加費 55,000円

10
月

10月7日(水) [13:00~17:00] 職種別

定員 **30** 名

20 手書きPOPセミナー

商品を手に取る前にお客様の目に留まり、売上アップにつながる「手書きPOP」の作成方法・具体的活用方法・訴求効果について実践を交えて学びます。

対象 サービス業・小売業等

参加費 無料

10月15日(木) [13:30~16:30] 職種別

定員 **40** 名

21 貿易実務セミナー

輸出業務を行うにあたっての手続きの流れや法改正等について解説します。

対象 輸出事業者等

参加費 無料

10月22日(木) [10:00~16:00] 目的別 職種別

定員 **40** 名

22 “あなたから買いたい”と言われる接客の極意

営業や販売等が苦手という方を対象に話し方やあがり症等への対処の仕方、相手の心を動かし「買いたい」と言わせるセールストークをワーク形式等も交え学びます。

対象 営業・接客スタッフ等

参加費 会員:16,000円 / 非会員:26,000円

10
月
11
月

- | | |
|----------------------------------|----------------------------------|
| 1 10月7日(水) [18:00~21:00] | 4 11月4日(水) [18:00~21:00] |
| 2 10月14日(水) [18:00~21:00] | 5 11月11日(水) [18:00~21:30] |
| 3 10月21日(水) [18:00~21:00] | |

目的別

定員 **40** 名

23 創業支援セミナー【全5回】

創業時に最低限必要な基礎知識の習得、具体的な創業計画書の作成方法等を実践的なカリキュラムで学びます。

対象 創業予定者等

参加費 無料

11
月

11月9日(月) [15:00~17:00] 職種別

定員 **40** 名

24 キャッシュフローセミナー

自社の財務内容のチェックと資金の流れを把握し、資金が足りない原因を突き止め、より企業を伸ばすための資金管理の仕方について解説します。

対象 小規模事業者等

参加費 無料

11月25日(水) [10:00~16:00] 階層別

定員 **40** 名

25 部下・後輩とのコミュニケーションセミナー

タイプ別の部下との関わり方やコミュニケーションの取り方を学び、相互理解を深めることで良好な関係の構築を目指します。

対象 新任管理職(主任・リーダー)以上の方等

参加費 会員:16,000円 / 非会員:26,000円

11月26日(木) [16:30~19:00] 目的別 職種別

定員 **40** 名

26 プレスリリースセミナー【基礎編】

プレスリリースの基本的知識の習得や記者の目に留まる原稿の書き方をわかりやすく解説します。

対象 広報・営業担当者等

参加費 無料

2021
1月

1月19日(火)[14:00~17:00] 職種別

定員40名

27 事業承継セミナー

対象 事業承継を検討している経営者・後継者等 参加費 無料

事業を「譲る側」「継ぐ側」の双方が準備すべきことを解説するとともに事業を終えた企業の事例から実情を学びます。

2021
2月

2月4日(木)[15:00~17:00] 目的別 職種別

定員40名

28 プレゼンテーションスキルアップセミナー

対象 広報・営業担当者等 参加費 無料

自分の伝えたいことをいかにお客様にわかってもらうか、基礎的なプレゼンテーションスキルの実践も交えて学ぶセミナーです。

2月9日(火)[13:30~15:30] 職種別

定員40名

29 採用戦略セミナー

対象 経営者・人事労務担当者等 参加費 無料

地元企業における採用戦略や人事担当者に求められるスキルなど、採用にあたり押さえるべきポイントについて学び、雇用の促進を図ります。

2月16日(火)[9:30~17:00] 階層別

定員40名

30 キャリアアップセミナー ～自ら気づき・考え・行動する社員を創造する～

対象 若手社員～中堅社員(入社3年目～10年目程度の方)等 参加費 会員:16,000円 / 非会員:26,000円

自発的に考え、行動できる自律型社員になるための「考え方」「発想の仕方」「行動力」「コミュニケーション能力」の向上にポイントを置き、実習を交えて学びます。

2021
3月

3月25日(木)・3月26日(金)[9:30~17:00] 階層別 定員100名

31 新入社員講習会[2日間連講] ～「鉄は熱いうちに打て!」社会人としての意識と態度を身に付ける～

対象 2021年度入社予定の新入社員等 参加費 会員:19,000円 / 非会員:29,000円

新入社員として身につけるべき「仕事の基本」「人間関係の基本」「ビジネスマナーの基本」をメインに、実習を豊富に交えたセミナーです。

参加費

2 6 10 12 16 17 19 22 25 30 31 は
有料セミナーです。

上記以外のセミナーは、無料です。

※参加費は全て消費税・テキスト代込みです。

※開催日時・参加費・タイトルの変更や延期若しくは、中止になる場合もございますので、予めご了承ください。



● お申込み方法

1. 各セミナーの案内及び詳細は、原則として開催月の1ヵ月前に
①当所月報「飛翔」折込チラシ
②当所ホームページ (<https://www.sendaicci.or.jp/>) にてお知らせします。
2. お申込みは、原則として開催月の前月8日より当所ホームページのお申込みページより受け付けます。
3. 有料セミナーの場合、お申込み後1週間以内にFAXにて参加費や振込先をお知らせします。
期日までに参加費をお振込みください。(振込手数料は貴社負担)
4. 有料セミナーのキャンセルは、締切日以降にご連絡いただいた場合は参加費の返金は致しかねます。
また、参加費が未納であっても「参加費全額負担」とします。
5. 講師業、士業、コンサルタント業など講師と同業の方からのお申込みは、受講をお断りする場合がございます。

**人気のセミナーはすぐに定員に達します！
お早めにお申し込みください！**



● 会員企業のお得な割引特典！

参加費 16,000 円のセミナーに 1 企業で 3 名様以上お申込みいただいた場合、参加費が 1 名 13,000 円に！
3 名でお申込みの場合、9,000 円もおトクです！

会員限定・無料 365日・24時間受講可能

● 商工会議所「WEBセミナー」

「時間が合わずに参加できない」など従来のセミナーでは参加が難しい方々には、時間と場所にとらわれず気軽に参加できる「WEBセミナー」を提供いたします。各種経営支援情報の入手、社内研修、自己啓発などに是非ご活用ください。

**500本以上の
多彩なセミナーが
無料で見放題**

**365日・24時間、
いつでも、どこでも、
何度でも利用可能**

**経営に役立つ
旬な話題のほか、
階層別・職種別研修や
スキル向上に資する
厳選した内容**



ご視聴頂くためにはIDとパスワードが必要です。
サービスをご利用希望の方は下記までお問い合わせください。

※当所主催セミナーの配信はありません。 ※サービス提供：株式会社イー・ブレン
※お問い合わせ：仙台商工会議所 管理グループ Tel 022-265-8125 kanri-all@sendaicci.or.jp

「地域密着」をモットーにしたコンサルティング

日本マネジメント協会は、1957年(昭和32年)に設立された公益社団法人全日本能率連盟加盟のプロコンサルタント集団です。

【JMIコンサルティングプログラム】

◎経営革新のための調査・診断・指導

(調 査) 市場調査、店舗調査、顧客満足度調査、職場活力度調査など
(診 断) 経営総合診断・指導、経営理念・ビジョン再構築指導、マーケティング診断・指導、
人事諸制度改訂診断・指導、目標による管理指導、事業承継診断・指導、
マニュアル作成(セールス・マナー・OJT他) など

◎人材育成のための教育訓練

経営者・管理者～新入社員などの階層別、後継者&幹部養成、DiSC(自己変革・対人折衝)、コーチ
ング、SL II (“個”別対応型リーダーシップ)、セールス強化、CNOSS(問題解決型セールスプログ
ラム)、FST(市場開拓実践訓練)、MRT(市場開拓の情報収集実践訓練)、ビジネスマナーなど

◎公開セミナーの開催

経営戦略、人事戦略、後継者育成、セールス強化、社内インストラクター養成など

JMI 日本マネジメント協会 東北・北海道本部

〒980-0011 仙台市青葉区上杉1-4-10(庄建上杉ビル2F) TEL 022(264) 1745(内) FAX 022(264) 1517
E-mail:jmi-et@vega.ocn.ne.jp URL:<http://www.jmi-web.co.jp/jmi-e/>
サービスエリア 札幌・仙台・東京・新潟・名古屋・大阪・福岡

弁護士への早めの相談がトラブルから企業を守ります！

- ◎多彩な多数の弁護士が在籍し、多様な御相談に迅速に対応。
- ◎秘密を守るため12室の相談室(4～40名)は全室防音。
- ◎顧問先の方々にはHP専用ページ等から次のサービス提供。

・平日は当日中に面談相談。休日は専用メールによる申込で電話相談。
・毎月開催の各種のセミナーへの御招待。債権回収等に役立つ書式提供。
セミナー例…「債権回収の秘訣」「労務管理の基礎知識」等



官澤綜合法律事務所

所長 弁護士 官澤 里美

弁護士 鈴木 忠司 弁護士 丸山 水穂 弁護士 橋本 治子
弁護士 小向 俊和 弁護士 翠川 洋 弁護士 長尾 浩行
弁護士 渡邊 弘毅 弁護士 浅倉 稔雅 弁護士 武田 賢治
弁護士 渡部 真莉奈

仙台市青葉区二日町1番23号アーバンネット勾当台ビル10階 TEL 022-214-2424