

2025  
8/29(木)  
19:00~20:15  
オンライン

## 宮城県の経営者向けセミナー

地元企業の次の一手を見つける75分

# 宮城の企業×外の力

～県内企業のリアルな課題に副業人材という選択肢を！～

副業・兼業のプロ人材が経営課題を

## “スポット契約”で解決!



登壇者  
高岡 幸生 リージョンズ(株)

1991年(株)リクルート入社後、東北・北海道・新潟などで営業・拠点立ち上げ・マネジメントに従事。狭域 HRカンパニー COとして全国22拠点を統括。2008年、札幌にUターンしリージョンズ(株)を設立。翌年(株)リージョナルスタイルを共同設立し代表に就任。2011年には仙台拠点を開設。2025年、宮城県「副・兼みやぎマッチング促進プロジェクト」受託。

【趣味】ロードバイク

【著書】『採用を変える組織が変わる』(エイチエス出版)

人手不足

ノウハウ不足

即戦力不足

プロ人材 × スポット契約で  
経営課題を短期間で突破しているリアルな事例を、  
アーカイブ形式でご紹介します。

事業者の経営課題に知見を持つ副業人材をピンポイント（一定期間の業務委託）で関わってもらうことで解決してしまうという「副業者・兼業者による事業者の経営課題解決」の事例をご紹介します。知見やノウハウを持っている人と会うだけでなく手を打てていなかったことが解決している事例をお話します。



県内  
事業者

MATCHING

伊藤 秀雄さん

有限会社伊豆沼農産 代表取締役会長



副業者

石橋 恒路さん

製造現場の生産性向上・商品の販売促進

### 工場の生産性向上と 売上拡大の取り組みを紹介!

伊豆沼農産では副業人材とタッグを組み、製造現場の「生産性向上」と直販・通販の「情報発信」に取り組みました。



県内  
事業者

MATCHING

菅原 大樹さん

株式会社男山本店 専務取締役



副業者

佐藤 秀暢さん

オンラインストア立ち上げ

### ノウハウゼロから始める 酒蔵のEC売上アップ策

男山本店で副業人材とタッグを組み、共に模索しゼロから「Eコマース」立ち上げを進めてきました。

## こんな経営者におすすめです

- 必要なノウハウやスキルを社内でまかなえずに困っている
- コンサルではなく、実務に強い人材と取り組みたい
- 一歩先を行く採用・活用方法を知りたい

## お申し込み方法

2次元コード、もしくは  
下記 URL からお申し込みください  
<https://forms.gle/MwDJBPLkjDi62Vjf9>



主催・お問い合わせ先

## 令和7年度 副・兼(富っ県)みやぎマッチング促進プロジェクト

主催：宮城県 企画・運営：リージョンズ株式会社

本事業はリージョンズ株式会社が宮城県より受託し、運営しています。

〒980-0021 宮城県仙台市青葉区中央 2丁目 2-6 三井住友銀行仙台ビル 6F

TEL.080-6566-0867